Actividades complementarias del curso.

En cada tema te vamos a mandar una serie de actividades que complementarán el estudio del temario.

Algunas de ellas irán enfocadas a ayudaros a la comprensión del módulo y otras os incitarán a la investigación y ampliación del tema tratado.

Instrucciones: *Responde las siguientes preguntas en este mismo Word, guarda los cambios y envíanoslo a través del botón de subir documentos.*

Para este primer Módulo os planteamos las siguientes cuestiones:

1.- ¿Qué es ser comercial para ti?

2.- Investiga sobre los distintos tipos de comerciales que existen.

3.- Actitudes y Aptitudes que destacarías de ti como comercial.

Tarea web

Además, para este primer módulo debes entrar en la web del curso, valerabusinesstraining.com, pinchar en el blog y buscar la entrada del decálogo del vendedor en la sección “aula” y comentar qué tres puntos te parecen más importantes y qué añadirías a ese decálogo.

Enlace directo al artículo [Decálogo del buen vendedor de Javier Sherk - Valera Business Training](https://valerabusinesstraining.com/decalogo-buen-vendedor/)