Actividades complementarias del curso.

Para este tercer módulo te hemos seleccionado las siguientes actividades:

Instrucciones: *Responde las siguientes preguntas en este mismo Word, guarda los cambios y envíanoslo a través del botón de subir documentos.*

1.- ¿En tu sector o negocio que método de prospección funciona mejor o cual te gusta a ti utilizar?

2.- ¿En qué consiste la regla de las 4P`s?

3.- ¿Qué clave de las que se han de tener en cuenta para hacer una llamada te ha gustado más?

En este módulo no hay Tarea web

En su lugar te voy a pedir que realices una lista de contactos, que no debes enviarme, pero si envíame una foto demostrativa de que la tienes realizada.